



# Ý tưởng khởi nghiệp và lợi nhuận kinh doanh

# 1. Khởi nghiệp

- Khởi nghiệp – Startup là bạn có ý định tự mình có một công việc **kinh doanh** riêng, bạn muốn tự mình làm và quản lý tự kiếm thu nhập cho mình. Bạn cung cấp và phát triển một sản phẩm hay dịch vụ nào đó, mua bán lại một sản phẩm hay cửa hàng đang hoạt động hoặc hoạt động sinh lợi nào đó.
- **Khởi nghiệp** là một tổ chức của con người được thiết kế nhằm cung cấp sản phẩm và dịch vụ trong những điều kiện không chắc chắn nhất.

## 2.LÝ DO khởi nghiệp

1. Thoải mái thời gian
2. Có chuyện để kể
3. Tự hào
4. Đảm bảo tương lai cho con cái
5. An toàn nghề nghiệp
6. Quan hệ rộng
7. Làm việc tốt
8. Làm mới bản thân
9. Trở thành chuyên gia
10. Học thêm được kỹ năng
11. Rèn được tính kiên định
12. Được công nhận
13. Tự chủ tài chính
14. Thay đổi thế giới
15. Tạo công ăn việc làm cho mọi người
16. Xây dựng thương hiệu cá nhân



## 3. Ý tưởng khởi nghiệp

- Ý tưởng có thể đến từ rất nhiều nguồn khác nhau và có rất nhiều ý tưởng của bạn có thể trùng với nhiều người khác. Tuy vậy, điều làm các ý tưởng trở nên khác nhau trong quá trình thực thi chính là gốc rễ phát sinh ra nó
- **Hiểu về thị trường và cạnh tranh:** Không nên quan tâm quá nhiều về đối thủ cạnh tranh hay thị trường đã quá đông đúc. Không nên kỳ vọng sẽ bước chân vào thị trường không có đối thủ cạnh tranh.



## Ý tưởng khởi nghiệp : Thực hiện và bán các vật dụng handmade

- Về ý tưởng để thực hiện các sản phẩm handmade, bạn có thể tham khảo trên các website handmade nước ngoài hoặc ở Việt Nam qua công cụ tìm kiếm google.
- Về kênh quảng báo, hiệu quả nhanh nhất với chi phí gần như bằng 0 là kênh facebook cá nhân của bạn. Sau khi hoàn thành sản phẩm, bạn chụp lại và đăng lên trang cá nhân, thăm dò ý kiến từ bạn bè. Bên cạnh đó, bạn nên tạo 1 fanpage để đăng các thông tin về sản phẩm handmade của mình.



## Ý tưởng khởi nghiệp : Cung cấp phụ kiện – hàng thời trang

- Các mặt hàng thời trang và phụ kiện thời trang luôn thu hút các bạn trẻ sẵn đón.
- Ngoài ra, vấn đề bạn cần quan tâm đó chính là nguồn hàng. Tại các đầu mối, chợ lớn, xưởng may – gia công, bạn có thể tìm thông tin trên mạng để tìm được nhà cung cấp với giá tốt. Hoặc nếu có vốn nhiều, bạn có thể đặt trực tiếp số lượng lớn với mẫu mã đặt trung do bạn yêu cầu.
- Kênh bán hàng hiệu quả cho phụ kiện – thời trang vẫn là kênh mạng xã hội facebook. Kết hợp với việc quảng bá qua các trang rao vặt, sàn giao dịch thương mại điện tử...



## Ý tưởng khởi nghiệp : Cung cấp thức ăn – nước uống online

- Với số vốn ít, bạn có thể lên menu các món thức ăn nhanh – dễ làm, các món nước tự pha chế. Vẫn với kênh mạng xã hội facebook, bạn chụp hình đưa thông tin các sản phẩm thức ăn – nước uống để người dùng có thể liên hệ đặt hàng trực tiếp. Bạn nên cập nhật thông tin sản phẩm liên tục, cập nhật các ý kiến phản hồi của khách hàng trên fanpage.
- Ngoài ra, nếu số lượng sản phẩm thức ăn – nước uống nhiều, bạn có thể làm 1 website chuyên nghiệp có các menu đặt hàng trực tiếp trên website để người dùng dễ theo dõi và đặt hàng.
- Việc giao nhận cũng là 1 vấn đề quan trọng cần được xử lý để có thể chốt đơn hàng được tốt hơn và tạo ấn tượng tốt đẹp với người dùng.



## **Ý tưởng khởi nghiệp : Kinh doanh các mặt hàng sản phẩm xách tay**

- Ưu điểm của các sản phẩm xách tay đó là: Chất lượng theo tiêu chuẩn nước ngoài, hàng độc lạ có thể chưa có trong nước, giá cả cạnh tranh...
- Để kinh doanh các sản phẩm xách tay, bạn có thể liên hệ người quen ở nước ngoài trực tiếp mua hàng chuyển về trong nước. Hoặc bạn đặt hàng trên các trang thương mại điện tử ở nước ngoài, rồi sử dụng các dịch vụ chuyển hàng quốc tế về Việt Nam để vận chuyển hàng về nước.





## Ý tưởng khởi nghiệp : Mua bán đồ cũ, đã qua sử dụng

- Các mặt hàng đồ cũ đã qua sử dụng mà bạn có thể kinh doanh như:
  - Các thiết bị điện tử như máy tính, điện thoại
  - Các đồ điện gia dụng, điện lạnh: Tivi, tủ lạnh, bếp điện, nồi cơm điện, máy giặt, máy sinh tố...
  - Các đồ dùng chỉ sử dụng thời vụ như máy hút sữa, xe tập đi, máy xông...
- Về nguồn hàng, bạn có thể thu mua qua các trang rao vặt, các trang thương mại điện tử. Ngoài ra, bạn có thể nhập các mặt hàng điện tử từ nước ngoài về để cung cấp.

## Ý tưởng khởi nghiệp :

### Dịch vụ trang trí lễ – tiệc, tổ chức sự kiện

- Để khởi nghiệp kinh doanh với dịch vụ trang trí lễ – tiệc hay tổ chức sự kiện, bạn cần có kinh nghiệm bằng cách tham khảo các ý tưởng tổ chức từ nước ngoài, phát triển từ các ý tưởng đang có sẵn, hoặc suy nghĩ thêm các hình thức mới lạ, độc đáo. Bạn cần lên một số các kịch bản tổ chức sẵn có để tư vấn cho khách hàng trước khi có phương án thực hiện cuối cùng.
- Bạn cần có một đội ngũ thực hiện các công việc chuẩn bị và triển khai ý tưởng để các sự kiện trọng đại của khách hàng được trọn vẹn như ý.



## Ý tưởng khởi nghiệp : Kinh doanh café takeaway

- Các nhân viên văn phòng tại khu vực trung tâm, có thể uống 1 ly café takeaway với giá cực kỳ dễ chịu. Họ có thể mua café mang vào văn phòng hoặc ngồi ghế cóc nhỏ trên vỉa hè, uống nhanh để vào làm việc.
- Tuy nhiên, café bản đã khiến người dùng lo lắng. Vì vậy, cần làm hình ảnh – thương hiệu, cam kết nguồn gốc rõ ràng. Có thực hiện pha phin tại chỗ để tạo sự tin tưởng ở người dùng. Bên cạnh dịch vụ khách hàng – bán hàng, sản phẩm café chất lượng sẽ giúp bạn có những khách hàng thân thiết và phát triển kinh doanh.



## Ý tưởng khởi nghiệp : BIẾN CONTAINER THÀNH CỬA HÀNG

- Đây là một trong những ý tưởng khởi nghiệp độc đáo nhất. Việc cần làm là mua một container với kích cỡ tùy thuộc vào không gian mà bạn có, trang trí cho nó trở nên bắt mắt và xếp ghế vào trong, sơn bên ngoài với những màu sắc và hình ảnh rực rỡ.
- Bạn có thể đặt container ở các khu vực đỗ xe hoặc lề đường nơi tập trung đông người. Với ý tưởng khởi nghiệp này, ưu điểm nổi bật nhất là bạn có thể giảm được tiền thuê địa điểm 70% bởi sẽ chỉ cần không gian nhỏ, khi chỗ ngồi được sắp xếp ngay trên sàn container và không phải mất tiền thuê chỗ kinh doanh.



## Ý tưởng khởi nghiệp : LẬP WEB THEO CHỦ ĐỀ

- Web theo chủ đề là một trong những ý tưởng khởi nghiệp với số vốn cực thấp và rất có thể sẽ giúp bạn trở thành triệu phú. Nhưng đừng lập một trang web một cách tùy tiện nếu mục đích của bạn là để kinh doanh hay coi đó là một doanh nghiệp khởi nghiệp.
- Hãy chọn một chủ đề nào đó như du lịch, y tế hay bất kỳ thứ gì bạn hứng thú, lên một kế hoạch kinh doanh với các bước đi cụ thể để lôi kéo khách hàng.



# Vì sao khởi nghiệp **thất bại** ???

- **Nhận thấy sự thất bại của quản trị truyền thống.** Một số doanh nhân, nhà đầu tư đã đầu hàng và chấp nhận thích nghi với luật chơi “Cứ làm tới đi” (Just do it!) của các công ty khởi nghiệp. Luật chơi này nuôi dưỡng niềm tin rằng nếu quản trị là vấn đề, thì hỗn loạn là đáp án.

# Lợi nhuận

- Một doanh nghiệp trên thị trường muốn tối đa hoá lợi nhuận sẽ chọn mức sản lượng mà tại đó doanh thu biên bằng chi phí biên. Tức là doanh thu có thêm khi bán thêm một đơn vị sản phẩm bằng phần chi phí thêm vào khi làm thêm một đơn vị sản phẩm. Trong cạnh tranh hoàn hảo, doanh thu biên bằng giá. Ngay cả khi giá thấp hơn chi phí bình quân tối thiểu, lợi nhuận bị âm. Tại điểm doanh thu biên bằng chi phí biên, doanh nghiệp lỗ ít nhất.



# Các loại lợi nhuận<sup>19</sup>

Lợi tức

Lợi nhuận trước thuế và lãi

Lợi nhuận trên tài sản

Lợi nhuận trên vốn

Lợi nhuận trên tài sản

Lợi nhuận trên doanh thu

Lợi nhuận gộp

Lợi nhuận ròng



# Kinh doanh

- Kinh doanh là phương thức hoạt động kinh tế trong điều kiện tồn tại nền kinh tế hàng hoá, gồm tổng thể những phương pháp, hình thức và phương tiện mà chủ thể kinh tế sử dụng để thực hiện các hoạt động kinh tế của mình (bao gồm quá trình đầu tư, sản xuất, vận tải, thương mại, dịch vụ...) trên cơ sở vận dụng quy luật giá trị cùng với các quy luật khác, nhằm đạt mục tiêu vốn sinh lời cao nhất.



# Các loại kinh doanh

Kinh doanh cá nhân

Kinh doanh hộ gia đình

Công ty

Tập đoàn

Hợp tác xã



**CHÂN THÀNH CẢM ƠN SỰ THEO DÕI CỦA  
CÁC BẠN!**